



ON
TRACK by iFACE

Estrategia y Planificación en Ortodoncia Digital



Viernes y Sábado
2 y 3 Octubre 2026

Curso Presencial:
 **Novotel Providencia**

TABLA DE CONTENIDOS VIERNES 2 OCT



1

Fundamentos y Biomecánica en Alineadores

- Diferencias biomecánicas entre alineadores y ortodoncia tradicional (Push vs Pull).
- Biología y límites clínicos del movimiento dentario
- Identificar movimientos con mayor predictibilidad
- Errores biomecánicos frecuentes



Sebastián Luchsinger

2

Selección de Casos y Planificación Digital

- Identificar los casos más favorables para tratar con alineadores
- Evaluar motivación, expectativas y cooperación del paciente
- Definir de forma estratégica los attachments y el IPR
- Leer e interpretar un setup digital 3D de forma crítica



Singyi Hip

3

Protocolos Clínicos y Problemas Comunes

- Protocolos clínicos para resolver el 80% de tus casos
- Cementación de attachments y manejo del IPR
- Toma de decisiones clínicas frente a problemas frecuentes
- Alternativas al refinamiento



Camilo Almarza

4

Marketing y Comunicación Estratégica

- Diferenciación y construcción de propuesta de valor
- Principios de venta consultiva adaptados a la ortodoncia
- Comunicación y presentación del plan de tratamiento
- Cómo atraer más pacientes a tu consulta a través del Marketing

TABLA DE CONTENIDOS SABADO 3 OCT



5 Planificación de casos clínicos en plataforma

- Flujo completo de subida de caso y prescripción.
- Lectura crítica del diseño 3D.
- Planificación de casos clínicos reales.
- Errores comunes y cómo evitarlos.



Singyi Hip

Sebastián Luchsinger

MÓDULO 1

Fundamentos y Biomecánica en Alineadores

8:30 AM – 10:30 AM

- Qué son los alineadores y cómo funcionan clínicamente.
- Diferencias clave entre alineadores y ortodoncia fija (push vs pull).
- Biología del movimiento dentario: ligamento periodontal, respuesta ósea y límites biológicos.
- Predictibilidad del movimiento dentario con alineadores.
- Movimientos más predecibles vs menos predecibles.
- Expansión dentoalveolar: indicaciones y límites.
- Distalización secuencial: cuándo funciona y cuándo no.
- Intrusión en mordidas profundas: consideraciones biomecánicas.
- Extrusión y nivelación estética: control y riesgos.
- Rotaciones dentarias: diferencias entre incisivos, caninos y premolares.
- Torque y control radicular con alineadores.
- Cierre de espacios y manejo de diastemas.
- Errores biomecánicos frecuentes en casos iniciales.
- Cómo evitar decisiones biomecánicas que comprometen el resultado.
- Análisis de casos clínicos simples para entender la predictibilidad.

Cirujano dentista, Universidad de los Andes
Magíster en Ortodoncia y Ortopedia,
Universidad Finis Terrae
Especialización en Ortodoncia Invisible con los
Dres. Iván Malagón y Diego Peydro, Madrid.
Co-fundador y Director Clínico de iFace



Sebastián Luchsinger

MÓDULO 2

Selección de Casos y Planificación Digital

11:00 AM – 1:00 PM

- Criterios clínicos para seleccionar casos con alineadores.
- Identificación de los casos más favorables para ortodoncia digital.
- Semáforo clínico de casos:
 - Casos ideales (apiñamientos leves/moderados, diastemas pequeños).
 - Casos con precaución (mordidas profundas, rotaciones complejas).
 - Casos a evitar en etapas iniciales.
- Evaluación integral del paciente: motivación, expectativas y cooperación.
- Análisis de registros clínicos: fotografías, radiografías y escaneo intraoral.
- Introducción a la planificación digital del tratamiento.
- Lectura crítica del setup virtual 3D: qué observar y qué corregir.
- Aprobación del plan de tratamiento: cuándo aceptar y cuándo contra-proponer.
- Selección estratégica de attachments en casos simples.
- Manejo inicial de espacios y fundamentos del IPR.
- Errores frecuentes en planificación digital y cómo evitarlos.
- Ejemplos prácticos de planificación en casos reales.

Cirujano dentista, Universidad de Valparaíso
Magíster en Ortodoncia y Ortopedia, UNAB
Especialista en Ortodoncia Invisible
con más de 14 años de experiencia
Directora de planificación y soporte clínico en iFace



Singyi Hip

Fundamentos y Biomecánica en Alineadores

2:30 PM – 4:30 PM

Principios generales del manejo clínico y seguimiento

IPR (Stripping Interproximal)

- Planificación estratégica y Objetivos del IPR en alineadores.
- Análisis de Bolton aplicado al IPR.
- Técnicas clínicas seguras: tiras, discos y fresas.
- Control de contactos y anatomía proximal.
- Manejo de triángulos negros y consideraciones estéticas.
- Errores frecuentes en IPR y cómo evitarlos.

Cementación de Attachments

- Indicaciones y función biomecánica de los attachments.
- Selección de materiales para attachments.
- Protocolo clínico paso a paso con plantilla (iFirst).
- Acabado y pulido: eliminación de excesos y control de forma.
- Verificación del asentamiento correcto del alineador.

Manejo de Problemas Frecuentes

- Alineadores que no asientan correctamente.
- Falta de espacio no prevista en la planificación inicial.
- Pérdida o rotura de alineadores.
- Estrategias para mejorar la cooperación del paciente.

Refinamientos y Retención

- Indicaciones clínicas de refinamiento.
- Alternativas al refinamiento en casos seleccionados.
- Protocolos básicos de retención post-tratamiento.

Análisis de Casos Clínicos

MÓDULO 4

Marketing y Comunicación para Ortodoncistas

5:00 PM – 7:00 PM

Fundamentos de Marketing y Negocios para Ortodoncistas

- Costo de Adquisición de Cliente (CAC)
- Lifetime Value (LTV)
- Los 3 problemas de todos los negocios

Diferenciación y construcción de propuesta de valor única

Presencia Digital Mínima

- Página Web
- Redes Sociales

Funnel de Marketing y Ventas

- Canales de Adquisición de nuevos pacientes
- Cómo funciona la publicidad digital
- Importancia de Recepcionista

Venta consultiva aplicada a tratamientos con alineadores

Cirujano dentista, Universidad de los Andes
Post-Grado Implantología, UDD Santiago
Master in Marketing Management
Universidad Adolfo Ibáñez
Gerente Comercial iFace



Camilo Almarza

Planificación de casos clínicos en plataforma

09:00 AM – 1:00 PM

Flujo de trabajo en plataforma

- Carga de registros clínicos: escaneos STL, fotografías y radiografías.
- Configuración inicial del caso: objetivos clínicos, indicaciones especiales y restricciones.
- Cómo hacer modificaciones menores directamente en plataforma.
- Cómo redactar indicaciones clínicas precisas para ajustes mayores.

Lectura crítica del setup 3D

- Qué revisar antes de aprobar: espacio, staging, ataches y efectos secundarios.
- Identificación de movimientos que requieren sobrecorrección.
- Cómo evaluar la secuencia de movimientos y el anclaje diferencial en el visor 3D.
- Errores de planificación frecuentes.

Práctica guiada con casos reales

- Revisión en vivo de casos de complejidad incremental: simple, moderado y complejo.
- Análisis de setups reales: qué aprobar, qué modificar y qué rechazar.
- Criterios clínicos para tomar decisiones de aprobación con seguridad desde el primer caso.
- Cómo acortar los tiempos del ciclo de planificación y reducir idas y vueltas con el equipo.

ITINERARIO

Viernes 02

8:00 - 8:30	Llegada y Acreditación
8:30 - 10:30	Módulo 1: Fundamentos y Biomecánica
10:30 - 11:00	Coffee Break
11:00 - 13:00	Módulo 2: Planificación Digital
13:00 - 14:30	Almuerzo Buffet
14:30 - 16:30	Módulo 3: Protocolos Clínicos
16:30 - 17:00	Coffee Break
17:00 - 19:00	Módulo 4: Marketing y Comunicación
19:00 - 22:00	Cóctel

Sábado 03

09:00 - 13:00	Módulo 5: Planificación de casos clínicos en plataforma
---------------	--





**ON
TRACK** by iFACE

**PRECIO:
\$290.000**

- Cupos Limitados
- Incluye una Giftcard iFace de \$200.000*
- Incluye almuerzo Buffet y cóctel en el Hotel el día Viernes 2.
- Precio preferencial en habitaciones para ortodoncistas de regiones



*Giftcard válida para cualquier plan de tratamiento aprobado hasta Junio 2027



ON **TRACK** by iFACE

[Regístrate Aquí](#)

Contacto

 +56 9 9070 3029

 info@ifacechile.cl



NOVOTEL

Viernes - Sábado

02/03 - Oct - 2026