



**ON  
TRACK**

by iFACE

# Estrategia y Planificación en Ortodoncia Digital

**Curso Presencial:**

**Viernes- Sábado**

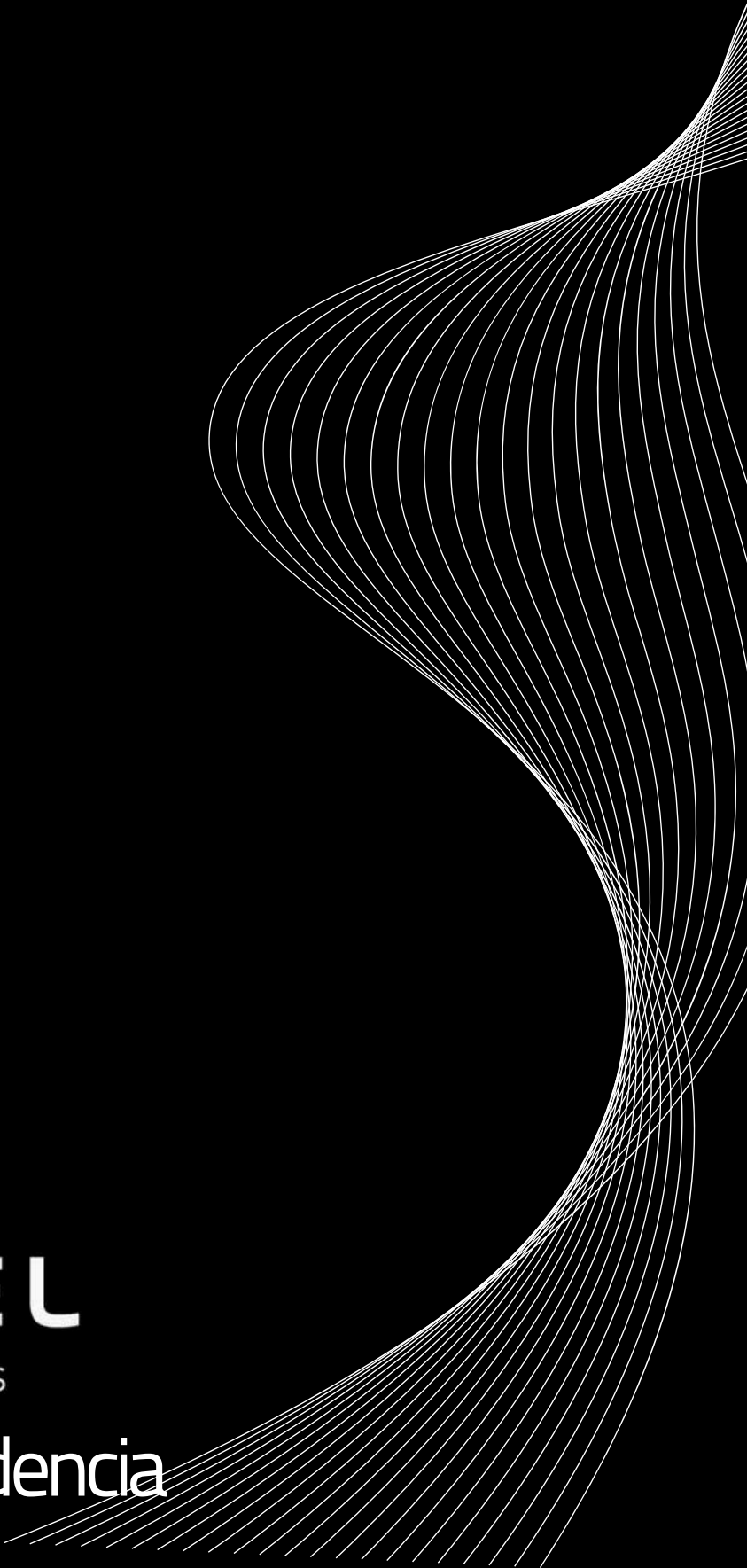
**02- 03 Octubre 2026**



**NOVOTEL**

HOTELS & RESORTS

Holanda 222, Providencia



# TABLA DE CONTENIDOS

## VIERNES 2 Y SABADO 3



1

Fundamentos y  
Selección de Casos

2

Planificación y  
Mecánica del Movimiento

3

Fase Clínica y  
Gestión de Problemas

4

Marketing y  
Comunicación Estratégica

5

Planificación de casos  
clínicos en plataforma



Sebastián Luchsinger



Singyi Hip



Camilo Almarza

# Fundamentos y Selección de Casos

8:30 AM – 10:30 AM

---

- Principios biomecánicos en ortodoncia invisible.
- Ortodoncia fija vs. Alineadores: Entendiendo las fuerzas de tracción frente a las fuerzas de empuje.
- Predictibilidad: Jerarquía de movimientos  
¿Qué es predecible y qué representa un desafío?
- Variables clínicas que afectan el movimiento: Morfología dental, edad y cumplimiento.
- Macrostaging y Microstaging: Criterios clave para revisar y aprobar el Set-up virtual.
- Dinámica de fuerzas: Movimientos sinérgicos y antagónicos.

## **Cirujano dentista**

- Universidad de los Andes

## **Magíster en Ortodoncia y Ortopedia**

- Universidad Finis Terrae

## **Especialización en Ortodoncia Invisible**

- Dres. Iván Malagón y Diego Peydro, Madrid.

## **Co-fundador y Director Clínico de**

- iFace



Sebastián Luchsinger

# Planificación y Mecánica del Movimiento

11:00 AM – 1:00 PM

---

- Control de rotaciones y torque radicular: Por qué fallan y cómo corregirlos desde el software o con auxiliares.
- Estrategias de expansión transversal y sus límites clínicos.
- Manejo de la mordida profunda: Protocolos para una intrusión anterior predecible y su secuenciación.
- Manejo de la mordida abierta: Mecánicas eficaces para su corrección.
- Protocolos de distalización: Secuenciación del movimiento y uso correcto de elásticos.

## **Cirujano dentista**

- Universidad de Valparaíso

## **Magíster en Ortodoncia y Ortopedia**

- Universidad Andrés Bello

## **Especialista en Ortodoncia Invisible**

- con más de 14 años de experiencia

## **Directora de planificación y soporte clínico**

- iFace



Singyi Hip

MÓDULO 2

## Fase Clínica y Gestión de Problemas

2:30 PM – 4:30 PM

---

- Protocolo clínico en la sesión de instalación.
- Cementado de attachments:  
Guía paso a paso para evitar errores en el sillón.
- Técnica de IPR: Instrumental recomendado, ejecución segura y tips clínicos.
- Manejo de imprevistos:  
¿Qué hacer cuando el alineador no ajusta?  
(Troubleshooting en la consulta diaria).
- Fase final :Criterios para solicitar refinamientos y protocolos de retención estables.



# Marketing y Comunicación para Ortodoncistas

5:00 PM – 7:00 PM

---

- Fundamentos de Marketing y Negocios
- Diferenciación y construcción de propuesta de valor y Marca
- Presencia digital: Página Web y Redes Sociales.
- Funnel de Marketing y Ventas
- Canales de Adquisición de pacientes
- Venta consultiva aplicada a tratamientos con alineadores

## **Cirujano dentista**

- Universidad de los Andes

## **Post-Grado en Implantología**

- Universidad del Desarrollo

## **Master in Marketing Management**

- Universidad Adolfo Ibáñez

## **Gerente Comercial**

- iFace



Camilo Almarza

# Demostración en vivo: Planificación de casos en plataforma

Sábado 3 de Octubre 09:00 AM – 1:00 PM

---

## Flujo de trabajo en plataforma

- Carga de registros clínicos: STL, fotos y RXs.
- Configuración inicial del caso: objetivos clínicos, indicaciones especiales y restricciones.
- Cómo hacer modificaciones en la plataforma.
- Cómo redactar indicaciones clínicas precisas.

## Lectura crítica del setup 3D

- Qué revisar antes de aprobar: espacio, staging, ataches y efectos secundarios.
- Identificación de movimientos que requieren sobrecorrección.
- Cómo evaluar la secuencia de movimientos y el anclaje diferencial en el visor 3D.
- Errores de planificación frecuentes.

## Práctica guiada con casos reales

- Revisión en vivo de casos de complejidad incremental: simple, moderado y complejo.
- Análisis de setup: qué aprobar, qué modificar y qué rechazar.
- Criterios clínicos para tomar decisiones de aprobación.
- Cómo acortar los tiempos del ciclo de planificación y reducir idas y vueltas con el equipo.



# ITINERARIO



## Viernes 02 de Octubre

- |               |  |                                               |
|---------------|--|-----------------------------------------------|
| 08:00 - 08:30 |  | Llegada y Acreditación                        |
| 08:30 - 10:30 |  | <b>Módulo 1:</b><br>Fundamentos y Biomecánica |
| 10:30 - 11:00 |  | Coffee Break                                  |
| 11:00 - 13:00 |  | <b>Módulo 2:</b><br>Planificación Digital     |
| 13:00 - 14:30 |  | Almuerzo Buffet                               |
| 14:30 - 16:30 |  | <b>Módulo 3:</b><br>Protocolos Clínicos       |
| 16:30 - 17:00 |  | Coffee Break                                  |
| 17:00 - 19:00 |  | <b>Módulo 4:</b><br>Marketing y Comunicación  |
| 19:00 - 22:00 |  | <b>Cóctel</b>                                 |



## Sábado 03 de Octubre

- |             |  |                                                                      |
|-------------|--|----------------------------------------------------------------------|
| 09:00-13:00 |  | <b>Módulo 5:</b><br>Planificación de casos<br>clínicos en plataforma |
|-------------|--|----------------------------------------------------------------------|

# PRECIOS:

**ON  
TRACK** by iFACE

General: **\$350.000**

iFace Doctors: **\$290.000**

- Pago con Transferencia o Tarjeta
- Cupos Limitados
- Incluye una **Giftcard iFace de \$200.000\***
- Incluye almuerzo Buffet y cóctel en el Hotel (Viernes 2 de Octubre)
- Precio preferencial en habitaciones para ortodoncistas de regiones



\*Giftcard válida para cualquier plan de tratamiento aprobado hasta Junio del 2027

**NOVOTEL**  
HOTELS & RESORTS

Holanda 222, Providencia



# ON **TRACK** by iFACE

**Viernes 02 y Sábado 03 de octubre 2026**

## ¿TE LO VAS A PERDER?

**Más información en [www.ifacechile.cl](http://www.ifacechile.cl)**

### Contacto

📞 +56 9 9070 3029

✉ [info@ifacechile.cl](mailto:info@ifacechile.cl)

📷 @ifacechile



**NOVOTEL**

HOTELS & RESORTS

Holanda 222, Providencia

